



Formation : Forma'PME, un concept unique



Née il y a trois ans Forma'PME part d'un principe de base très simple : l'union fait la force. La synergie des énergies permet d'aller plus loin et le partage des moyens assure l'accès à des services auxquels vous n'auriez peut-être pas pensé ou que vous ne pourriez pas vous offrir. En matière de formation, le concept développé par l'équipe de Marcel Pedneault est ce que l'on peut qualifier d'avant-gardiste.

Mutualisation : une force de frappe

D'une manière générale, le principe de la mutualisation est assez mal connu au Canada. Il est pourtant très développé en Europe et il peut être appliqué à différents domaines, y-compris celui de la formation. C'est sur ce concept de mise en commun des ressources que s'appuie Forma'PME pour permettre à ses membres d'avoir accès à des services qui jusque-là n'étaient réservées qu'à des acteurs économiques ayant des moyens financiers importants. « Aujourd'hui, nous comptons une cinquantaine de membres et ce chiffre est en pleine évolution. Nous envisageons avec confiance de franchir le cap des cent membres avant la fin de l'année. », explique Marcel Pedneault, directeur général de Forma'PME.

Bien comprendre le concept

Ancien directeur d'une Coopérative de développement économique communautaire (CDEC), Marcel Pedneault connaît parfaitement la problématique du développement du capital humain au sein des petites et moyennes entreprises. La formation est reléguée au second plan par manque de temps ou d'argent. C'est pourtant l'un des facteurs déterminants permettant aux entreprises de développer leurs activités, de grandir, de mieux gérer leurs ressources. C'est justement pour donner accès à la formation pour ces PME que Forma'PME a vu le jour. « La mutualisation est la solution, mais elle n'est pas encore entrées dans les mœurs. C'est cette méconnaissance du principe de mutualisation qui nous a un peu freiné au départ. Quand j'expliquais aux chefs d'entreprises ou aux directeurs des ressources humaines que nous pouvions leur offrir de la formation gratuite, la tendance était à l'étonnement et à l'incrédulité. C'est pourtant ce que nous offrons ! Finalement, à



Marcel Pedneault

force de travail et de volonté, nous entrons aujourd'hui dans une phase de développement importante ».

Des services très complets

L'adhésion à Forma'PME est presque symbolique et elle s'appuie sur la masse salariale de l'entreprise. Pourtant, elle ouvre les portes à une palette de services surprenante et nombreux sont ceux qui ont adhéré à apporter des témoignages très flatteurs. « En fait, ce qui nous rend si séduisants, c'est que nous fonctionnons avec des fonds gouvernementaux. Forma'PME agit un peu à la manière d'un courtier. Nous commençons par identifier et définir les besoins en formation de

l'entreprise membre et nous mettons à leur disposition une banque de formateurs et de solutions très large. Nous offrons ensuite le financement complet des formations : salaires des formateurs, location de salles, et même les repas et le salaire des employés pendant leur formation. C'est ça qui étonne le plus », explique Marcel Pedneault.

Et si le montant des cotisations est si peu élevé, c'est tout simplement pour permettre aux PME dont les moyens sont limités de profiter pleinement de ce service.

Une véritable communauté

De plus, soucieuse d'apporter une réelle valeur ajoutée, Forma'PME développe régulièrement sa gamme d'offres de services dans l'objectif de suivre l'évolution des besoins et des attentes des membres du regroupement.

C'est dans cette optique que Forma'PME développe continuellement des offres de conseil et d'accompagnement variées et complémentaires, qui tiennent compte de la diversification des besoins des entreprises membres et qui répondent aux critères les plus exigeants en termes de qualité, d'efficacité et d'évolutivité des prestations offertes : sessions de formations interentreprises, conférences déjeuners-causeries,...

Si un jour un certain Marcel Pedneault vient vous parler de ses activités, rassurez-vous. Non, il ne s'agit pas du vrai Père Noël, mais presque.

JC Bataille

CAMIONS ET REMORQUES
MAXIM

Serge Gaudreault
 Directeur des ventes

514.354.9140 / 514.354.3839
 sgaudreault@maximinc.com
 www.maximinc.com

11300, rue Colbert
 Ville D'Anjou, Qc H1J 2S4

Location d'équipement à court et long terme
 Service complet
 Option de location flexible
 Vaste capacité d'envergure nationale

MECANIQUE
ARLEGO
 GÉNÉRATION III

**LES NORMES DE DEMAIN,
 DÈS AUJOURD'HUI
 AVEC VOUS !**

IAPI AUTOPRO Clé Verbe GASTROW CO

8470 Parkway, Anjou, Qc. 514.352.1446 gararleco@hotmail.com

À LOUER
NOUVEAU BÂTIMENT MULTIFONCTIONNEL
 MONTRÉAL-RDP, 7825 / 7827 HENRI BOURASSA EST

- Espace à l'étage pour bureaux ou commerces 1500p² à 13000p²
- Magasins/ salles de montre 14' H 5000p² à 18000p²
- Entrepôt 18 et 25' H avec quais et portes au sol 5500p² à 20000p²
- Cour clôturée 8' pour entreposage extérieur de camions, équipements, matériaux 45000p² à 100000p²

JUNON INC.
 514-648-1015
 poste 223
 www.junon-dev.com

Près des Autoroutes 25 et 40

ys • Qualité • Compétence • Courtoisie

Yves Surprenant Inc.
Gestion des parasites et fumigation depuis 1987

Programmes préventifs personnalisés
 Programme HACCP accrédité

514-522-1770
 www.ysurprenant.com

Industriel- commercial- résidentiel

CGA^{MD}

FRANÇOIS BOURDON C.G.A.
 12095, Ranger, Montral, Qc H4J 2K9
 514 242-9227
 bourdon.fr@videotron.ca

- Etats financiers
- Impôts des corporations
- Tenu de livres
- Service de paie
- Rapports de taxes
- Plan d'affaire
- Impôts des particuliers
- Planification fiscale

La Broderie personnalisée à la portée de tous !

- Solutions professionnelles
- À partir de 1 article en plus, sans de minimum
- Personnalisation de logos et messages
- Vous pouvez supporter vos proches amis.
- Desqueses personnalisées, sacs et valises.
- Transfert de votre logo sur vos images

514-352-9833
 www.broderie-erosano.com

Nouvelle adresse : 3237, rue Desormeaux (coin Sherbrooke)